

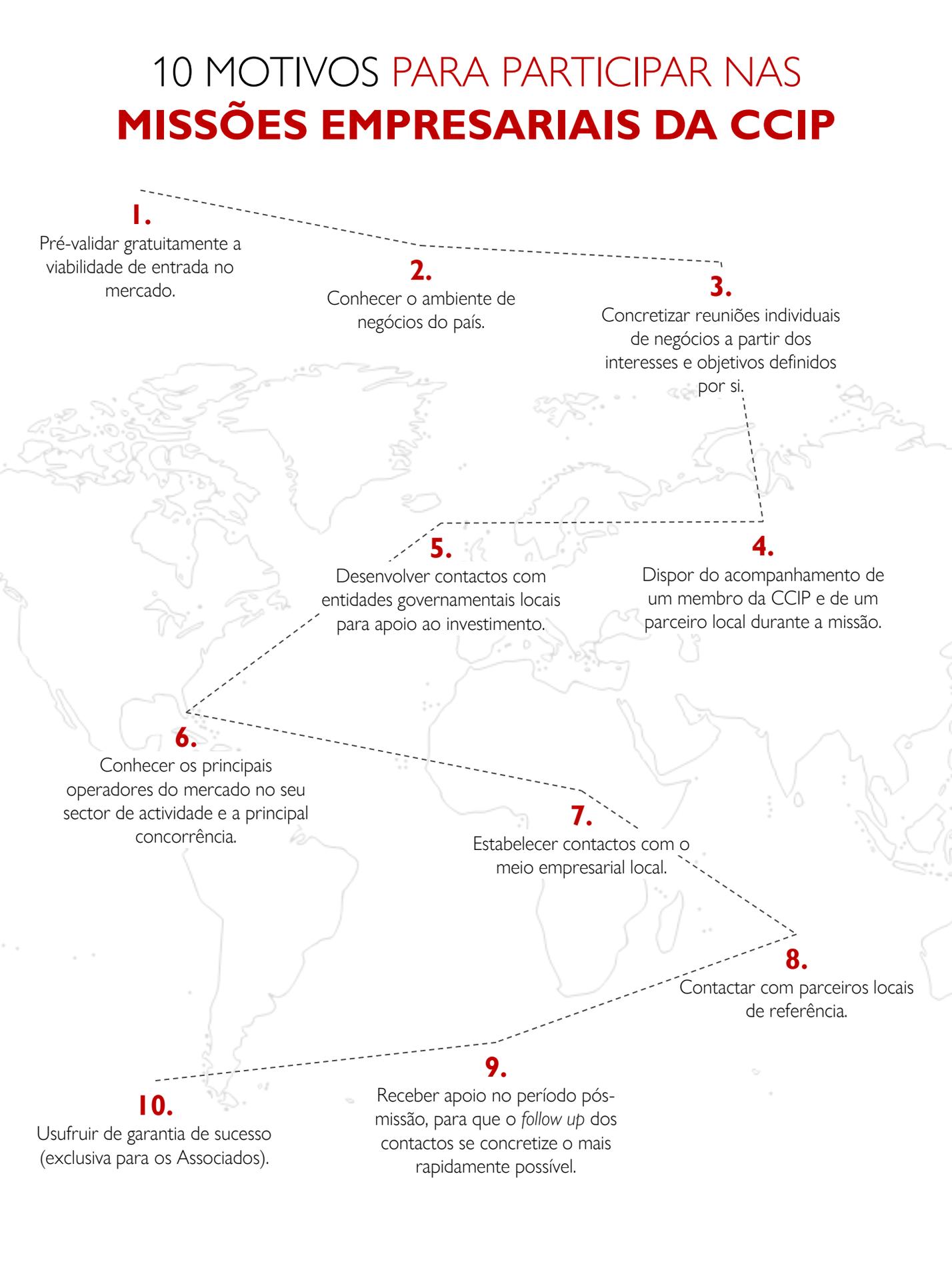


BEM-VINDO A **ANGOLA**

MISSÃO EMPRESARIAL MULTISSECTORIAL | 25 A 29 DE MARÇO



10 MOTIVOS PARA PARTICIPAR NAS MISSÕES EMPRESARIAIS DA CCIP

- 
- 1.** Pré-validar gratuitamente a viabilidade de entrada no mercado.
 - 2.** Conhecer o ambiente de negócios do país.
 - 3.** Concretizar reuniões individuais de negócios a partir dos interesses e objetivos definidos por si.
 - 4.** Dispor do acompanhamento de um membro da CCIP e de um parceiro local durante a missão.
 - 5.** Desenvolver contactos com entidades governamentais locais para apoio ao investimento.
 - 6.** Conhecer os principais operadores do mercado no seu sector de actividade e a principal concorrência.
 - 7.** Estabelecer contactos com o meio empresarial local.
 - 8.** Contactar com parceiros locais de referência.
 - 9.** Receber apoio no período pós-missão, para que o *follow up* dos contactos se concretize o mais rapidamente possível.
 - 10.** Usufruir de garantia de sucesso (exclusiva para os Associados).

VENHA FECHAR NEGÓCIOS NUM DOS PAÍSES COM MAIOR CRESCIMENTO MUNDIAL



POPULAÇÃO
102,5 MILHÕES



LÍNGUA
PORTUGUÊS



CRESCIMENTO PIB
ESTIMATIVA 2,4%



MOEDA
KUANZA



BALANÇA COMERCIAL
87° CLIENTE | 60°
FORNECEDOR

Situada no continente africano, Angola representa um mercado com cerca de 27,9 milhões de habitantes, dos quais 5 a 6,9 milhões residem na capital, Luanda. A Angola tem-se assumido desde 2002 não só como uma potência regional africana mas também como um dos países com maior crescimento mundial.

O país é rico em recursos naturais, com destaque para o petróleo, no entanto, a agricultura de subsistência ainda constitui o principal recurso para a maioria da população, ocupando cerca de 45% da força laboral. A indústria e os serviços, que têm um peso no PIB de, respetivamente, 51,6% e 37,5%, empregam 55% do total da força laboral.

Nos últimos anos, as autoridades angolanas têm vindo a implementar várias medidas, nomeadamente legislativas, com o objetivo de liberalizar as trocas comerciais de bens e serviços, promover a iniciativa privada e eliminar obstáculos nas transações internacionais.

Portugal – tradicionalmente o principal fornecedor de Angola -, constituiu-se como segundo principal fornecedor desde 2014, tendo representado, em 2016, 15,5% do total das importações.

As oportunidades de negócios foram identificadas nos sectores da indústria transformadora, reabilitação das infraestruturas, tecnologia, e a agricultura, áreas onde as empresas portuguesas podem contribuir com a qualidade dos seus produtos e serviços, impulsionando simultaneamente o crescimento deste gigante Africano.

EDIÇÕES ANTERIORES

Expectativas
cumpridas



Relevância das reuniões
marcadas



Apoio logístico e
administrativo



QUEM DEVE INTEGRAR ESTA MISSÃO?

Esta missão empresarial multisectorial é destinada a todas as empresas portuguesas que pretendam exportar ou investir neste mercado.

QUAIS OS OBJECTIVOS?

Pretende-se com esta missão proporcionar às empresas participantes um conjunto de oportunidades, tais como:

- ✓ Conhecer o ambiente de negócios do país;
- ✓ Concretizar reuniões individuais de negócios na cidade de Luanda e/ou outras cidades de acordo com o perfil de cada empresa;
- ✓ Desenvolver contactos com entidades governamentais locais para apoio ao investimento em Angola;
- ✓ Conhecer os principais operadores do mercado no sector de cada empresa e a concorrência;
- ✓ Estabelecer contactos com o meio empresarial local;
- ✓ Contactar com parceiros locais de referência.

PROGRAMA PROVISÓRIO *

25 MARÇO	Partida para Luanda Reunião de briefing final para as agendas individuais
26 MARÇO	Reuniões individuais de negócios Jantar livre
27 MARÇO	Reuniões individuais de negócios Jantar com empresário local
28 MARÇO	Reuniões individuais de negócios Jantar livre
29 MARÇO	Partida para Lisboa

COMO FAZER A INSCRIÇÃO?

**PRÉ-INSCRIÇÃO
GRATUITA**

1.
[Fazer a pré-inscrição através do formulário](#)
até dia 15 de Fevereiro.

2.
Envio da apresentação da empresa em português.

3.
Análise da viabilidade de negócios

4.
Contacto da CCIP para validação de interesse

5.
Pagamento do valor da inscrição

6.
Construção da agenda

7.
Viagem + Reuniões de negócio

NOTAS

A realização desta missão poderá implicar um número mínimo de 7 empresas participantes. Desistências comunicadas até dia 1 de Março serão alvo de reembolso no valor de 25% do custo da participação.

*Os horários dos voos estão sujeitos a confirmação mediante disponibilidade; caso pretenda partir do Porto, por favor contacte-nos. Programa sujeito a alterações para melhor adequação de contactos.

O QUE ESTÁ INCLUÍDO?

- ✓ Passagem aérea em classe turística Lisboa/ Luanda/ Lisboa
- ✓ Alojamento em Hotel a definir em Luanda
- ✓ *Transfers* Aeroporto/ Hotel/ Aeroporto (em Luanda)
- ✓ Actividades no âmbito do programa (refeições não incluídas)
- ✓ Agendamento de reuniões individuais com potenciais parceiros de negócio e clientes finais
- ✓ Momentos de *networking* com a esfera empresarial local
- ✓ Acompanhamento local
- ✓ Seguro de viagem



APOIO PERSONALIZADO

- ✓ Acompanhamento de um membro da Câmara de Comércio e de um parceiro local durante a missão;
- ✓ Apoio no período pós-missão empresarial, para que o *follow up* dos contactos se concretize o mais rápido possível.

GARANTIA DE SUCESSO

Os Associados da Câmara de Comércio poderão usufruir de **garantia de sucesso**: a Câmara de Comércio devolve o valor da inscrição aos Associados que integrem a Missão e que, no espaço de 2 anos, não concretizem negócios.



QUAL O INVESTIMENTO?

3.950 € / por pessoa

3.750 € / por pessoa **PREÇO ESPECIAL PARA ASSOCIADOS!**

Isento de IVA (artº 6º, nº 7, alínea e) do CIVA

NOTA: O custo desta missão empresarial é enquadrável em projetos individuais para a Internacionalização aprovados no âmbito do Portugal 2020, beneficiando do respetivo incentivo financeiro.

OS PARTICIPANTES
DAS MISSÕES
EMPRESARIAIS CCIP
TÊM ACESSO
GRATUITO AO
SERVIÇO DUE
DILIGENCE DA MDS.

QUER ABORDAR ESTE OU OUTRO
MERCADO NUM FORMATO DISTINTO?

CONSULTORIA INDIVIDUAL CCIP

*Agende reuniões B2B à medida da sua empresa.
Quando e para onde quiser!*

“

O processo conduzido pela CCIP, em conjunto com os interlocutores locais, demonstrou profissionalismo e um acompanhamento constante, permitindo um apoio precioso. Revelou-se de novo uma mais valia para a nossa organização.

António Mendonça
Export Director | Bacalhôa Vinhos de Portugal

Departamento de Relações Internacionais
internacional@ccip.pt | +351 213 224 067



**CÂMARA DE
COMÉRCIO**

CÂMARA DE COMÉRCIO E INDÚSTRIA PORTUGUESA